

“ No NECESITAS ser
extraordinario para
ALCANZAR un SUEÑO”

LIBRE



Te daras cuenta de lo

EXTRAORDINARIO

que ERES un vez que
comiences.

LA NETA:

Solo aquel que logra
ver lo invisible.

**Alcanza lo
imposible.**

LIBRE.

**“El Sueño Americano aún existe,
pero cambiaron las reglas”.**

Mitos, Mentiras y La NETA de este Sueño.

¿FUTURO O DESTINO?

Todos tenemos un futuro o quizá un fatal destino.

Un pasado o esa historia trágica que languidece.

La vida nunca te da lo que pides.

Únicamente, se rinde ante lo que hoy te exiges.

La NETA; “Life’s a bitch”.

**“La verdad no, la Verdad; y ven conmigo a
buscarla. La tuya guárdatela”.**

Antonio Machado

Para ti El Empresario Anónimo y El Poder de tu Ambición.

Éste libro está dedicado a ustedes, esas personas que como yo, son considerados por algunos extraños en esta tierra.

Ustedes qué por ver las cosas de manera distinta no siguieron las reglas y llegaron hasta este territorio guiados por la esperanza y un aliento divino.

Algunos son objeto de persecución, maltrato y en ocasiones humillación. Lo más curioso, es que nunca podremos ser ignorados, porque todos y cada uno de nosotros nos hemos convertido en esa asombrosa esencia que con voluntad y convicción también hemos contribuido al futuro de este gran país.

La razón es simple, pertenecemos a una especie rara e indomable que gesta y redefine todos los días este mundo con ideas, esfuerzo supremo y una gran visión encarando una y mil adversidades.

Somos ese increíble y maravilloso ejemplo que intentando cambiar nuestra propia y personal realidad, terminamos de paso cambiando el mundo.

Sólo te digo, que eternamente percibo en seres humanos como nosotros esa grandeza que arrastra el más puro y simple milagro cotidiano sostenido sólo con voluntad, astucia y esa singular obsesión de supervivencia inquebrantable.

La NETA; El sueño del Empresario, es y será siempre más poderoso que cualquier adversidad o fracaso.

Simplemente porque; “El obstáculo es el camino”.

Índice

Narrativa de una mentira.....	1
Sueño, fantasía y realidad.....	2
Pobreza y carencia son un accidente, no tú destino.....	4
El Empresario.....	6
El Sueño Americano aún existe.....	11
Nacemos empleados buscando quien nos explote.....	13
Idea y Oportunidad.....	14
Convierte esa idea en una oportunidad....	16
Nuestra Zona de Confort.....	18
Los ocho eventos de tu camino.....	22
Nunca persigas el dinero.....	23
La magia de pensar en grande.....	26
El miedo al fracaso.....	27
Había una vez un mito llamado Escuela.....	35
Riesgo y competencia.....	40
La Ignorancia nunca es gratis.....	47
La libertad implica incertidumbre.....	51
El empresario nace o se hace.....	52
Las dos caras de la moneda.....	55
Epílogo.....	60

Nada es gratis.

No existe mercancía gratuita en éste mundo, es sólo cuestión de abrir los ojos para entender qué si hoy mismo todavía no estás pagando por algo que te están regalando; te aseguro que la mercancía eres tú y todavía no te han pasado la factura.

Recuerda qué sólo en ese universo socialista, donde la ignorancia y la ceguera provocan “paz y seguridad” el conocimiento y la evidencia histórica son considerados el mayor de los terroristas.

La Narrativa de una Mentira.

Se dice que la necesidad es el origen de la creatividad, pero más bien pienso, que es nuestra rebeldía en aceptar las cosas tal y cómo se nos presentan el principio de la renovación y el camino que precede a un sueño.

Alguna vez alguien me dijo; “mucha gente muere de hambre, pero del mismo modo existen personas cuya ambición y sueños, se encuentran atrapados en la frustración permanente que les apremia morir de a poco. La razón es una singular inquietud que les carcome y consume por dentro”. Lo anterior, se explica al considerar aquel mito que nos invita a pensar que existe un singular y casi milagroso poder sobrenatural que de manera insólita sólo algunos seres privilegiados o predestinados alcanzan.

Este “poder divino” se dice sólo se manifiesta bajo la forma de acto providencial ajeno, fuera de tu voluntad, cuando lo único cierto es que éste es natural, normal y alcanzable, tiene un nombre, se llama:

“Ambición”, y su único límite lo determinan tus sueños y metas, cuando la transformas en tu pasión permanente. Sólo cuestiona y cambia tus prioridades; transformarás entonces tú historia.

Sueño, fantasía y realidad.

“El futuro pertenece sólo a aquellos que en verdad creen en la belleza de sus sueños. Cada instante es decisivo; trabajas en tu sueño o continuas viviendo sólo de fantasías”.

Una buena amiga un día me dijo, el problema fundamental al concebir un sueño es el hecho de sólo hacerlo un mero objetivo o meta; “si logras hacerlo verbo encontrarás la enorme diferencia” me comentó.

“El sueño hay que vivirlo en el mismo momento en que lo concibes. Es como un hijo que se manifiesta por primera vez dentro de tu vientre. Tu deseo de ser madre en ese instante se muestra ante tu realidad, y este hecho sustenta ese pilar que condiciona existir. Le defiendes con todo y contra todos. Nunca esperas hasta el momento en que finalmente ese hermoso nuevo ser se encuentre ya en tus brazos”.

Dicho de otro modo continuó; “perdemos mucho tiempo pensando en nuestro sueño, casi como en la llegada de un mesías y no es así, hay que vivirlo y amarlo en el mismo instante de concebirlo”.

En otras palabras, todo sueño lo debes verbalizar, haciendo de éste una verdadera acción permanente.

El amor así como todo sueño, si no se verbaliza y se empieza a vivir al momento de concebirlo, comienza a diluirse de a poco.

Pasamos una mitad de la vida planeando y acariciando nuestro objetivo, y la otra mitad esperando eternamente la circunstancia perfecta para iniciar; cuando en realidad el momento perfecto se encuentra únicamente en tú singular privilegio de iniciar cuando lo decidas.

Obstáculos como la falta de tiempo, recursos y experiencia son el eterno freno emocional.

No necesitas ser extraordinario para arrancar tú sueño; te darás cuenta de lo **extraordinario que ya eres una vez que empieces.**

Tú imaginación y creatividad revelan tú verdadera identidad; si pudiéramos borrar nuestros errores nunca acumularíamos experiencia.

La NETA; Recuerda la lección, no sólo la decepción.

Pobreza y carencia son un mero accidente.

Nacemos desnudos y sin nada. Nos vamos de este mundo a veces vestidos, pero igual, sin nada. En este periplo la cultura, la sociedad, los “intelectuales” y hasta la religión nos colman la razón con ideas que intentan explicar la pobreza cuando en realidad esta última desde el inicio tiene raíz en la civilización misma y por ello, no necesita mayor explicación al ser y haber sido, el estado natural del ser humano desde el principio de nuestra existencia.

Pienso que la pobreza y/o la escasez, no necesitan de mayor explicación, es más bien la creación de riqueza y abundancia los fenómenos que en todo caso sugieren un mayor seguimiento, atención y estudio.

Sólo el tres por ciento de La Humanidad alcanza a crear fortuna. Por ello quizás convendría aprender o conocer “la fórmula del éxito financiero o empresarial”; que sólo una minoría ya conquistó, y que hoy practica a diario para crear, mantener y transferir abundancia por generaciones.

La NETA; Nadie tiene la culpa de nacer pobre. Pero sí es y será responsable de morir jodido y en la miseria.

El Empresario.

La Historia de La Humanidad nos muestra la evolución del concepto Empresario y Libre Mercado sostenida por solo dos principios fundamentales. Contrato y Propiedad.

Conviene viajar un poco por la historia de La Humanidad para recordar cómo ha evolucionado el estado de pobreza natural así como la aparición del empresario, su significado y trascendencia dentro de nuestro contexto social.

Cómo ejemplo claro, convendría establecer que en la era del Paleolítico hace muchos siglos el promedio de vida era de 25 años aproximadamente. Los clanes o sociedades de la época con dificultad hacían una sola comida al día, ya que vivían únicamente de la pesca, la recolección y la cacería. No existía la transacción comercial cómo tal.

Fue con el descubrimiento de la agricultura y algunas herramientas de trabajo, que la sociedad empezó a evolucionar.

De a poco, el promedio de vida fue creciendo hasta el punto que en la llamada Edad Media o Medioevo (siglos V al XV) el ser humano alcanzó en promedio hasta los 40 años de vida.

Recordemos que durante toda la Época Medieval; algo así como mil años atrás, el comercio cómo tal prácticamente no existía, llegando a ser considerado actividad impura, hasta el punto que emperadores cómo Carlomagno (año 800 D.C) lo llegaron a prohibir cerrando todos los centros de actividad comercial.

Con la llegada del Renacimiento, La Reforma, La Escuela de Salamanca y el descubrimiento de América, en el Siglo XVI Europa empieza a ver una mayor actividad comercial como mejor opción de vida.

Esta nueva visión del mundo, provocó en Inglaterra la llamada Revolución Industrial del Siglo XIX.

Tanto campesinos como labradores empiezan por abandonar el campo y contratarse en la ciudad, donde fábricas y centros de producción a gran escala les proporcionaban una renta y más importante, aunque con ollín, alimento seguro.

Entonces, aparece en mayor abundancia la figura del empresario junto con la de capital, mercado, riesgo y más importante, la competencia.

La NETA; donde no hay competencia, aparece sólo la incompetencia. Esta última es la adversaria número uno de nuestra creatividad.

Esta breve sinopsis histórica no tiene otro fin más que mostrar que lo logrado con imperfecciones, ha tenido consecuencias cómo fue la creación de la abundancia y del capital; aunque hay quien sólo quiera explotación. Infortunadamente, un concepto tan fácil de digerir cómo es una simple contrato comercial, se ha visto secuestrado por una absurda serie de mitos, elevados casi al rango de dogmas empresariales que parecen no tener otro objetivo, que el de disuadir y desmotivar al humano común y corriente, que a partir de una simple idea busca salir de su mediocridad.

A menudo de la pobreza, al concebir la posibilidad de una aventura comercial, industrial o de servicios partiendo de su voluntad libre y su creatividad.

Mi intención, no es más que mostrar esa otra cara del reto que quizá ya consideras, y que alguien o algunos se han empeñado en distanciar del mortal común y corriente cómo tú o como yo. Este reto, encuentra un obstáculo a partir de una muy peculiar formación escolar, social y familiar.

Cuando éramos pequeños imaginamos y soñamos sin límites. Nos veíamos sin ninguna duda líderes, héroes, astronautas, millonarios, artistas y/o deportistas de élite.

Sin embargo, en no pocas ocasiones esos mismos seres que nos educaron y formaron con tanto cariño; muchas veces, también nos legaron sus dudas, miedos y limitaciones. Heredados estos últimos a su vez de su entorno social y familiar carente de nuevos horizontes.

Entonces, ese maravilloso niño lleno de curiosidad, plagado de retos y pasión. De a poco se fue diluyendo, para cederle espacio al adolescente y posteriormente a un adulto corto, temeroso y dubitativo.

A estos padres, tutores y maestros solo les recuerdo las palabras de George Bernard Shaw;

“El hombre razonable adapta su realidad a ese mundo que le heredaron. Pero el ser que cuestiona esa razón permanentemente, termina adaptando esa realidad y herencia a una visión siempre opuesta al mundo que su entorno le intenta imponer. El progreso y el futuro, nace de ese rebelde a veces irracional, que se niega a rendirse y postrarse ante una realidad ajena”.

La NETA.- El hombre maduro nunca envejece para dejar de jugar. Más bien envejecemos en el momento que dejamos de hacerlo. El empresario, es ese infante eterno que aprende cada día a jugar con el riesgo y la competencia dentro de un singular salón de juego llamado El Libre Mercado.

El Sueño Americano aún Existe

Nacer y morir pobre o en estado de miseria, no es un accidente, mucho menos un destino. Es la consecuencia de un fenómeno emocional que nos gobierna eternamente.

Éste mito que casi nunca cuestionamos, se ha convertido en buena parte de nuestra historia personal.

Sin embargo, después de más de 25 años de haber decidido venir en busca de este sueño, me he hecho a la tarea de encontrar el origen y significado de este llamado "Sueño Americano". Hoy te puedo decir, que en esencia el principio fundamental lo sustentan.

- 1- Libertad; La vida carece de valor sin libertad.
- 2- Propiedad Privada; Fruto de tu creatividad.
- 3- Oportunidad; Esta no se espera. "SE CREA"
- 4- Igualdad ante La Ley; Sólo hay que darle a cada ser humano el mismo derecho que tú y todos reclaman.

Soy testigo fiel de que este sueño es alcanzable cuando transformas tu vida en algo de valor para otros, y para ello ingenio, acción y disciplina serán siempre tu capital más valioso así cómo tu moneda de cambio.

Esta propuesta así planteada, es la concepción de esa auténtica oportunidad que el 97% aún no hemos sabido aprovechar, amar y reconocer cómo esa compañera sonriente, paciente y decidida que nos propone aventura eterna que debemos proteger, y hacerla tú cónyuge fiel e inseparable toda la jornada

Alguna vez mi madre me dijo;

Una hermosa cara envejece.

Un cuerpo esbelto cambia.

Una buena mujer, siempre será, una buena mujer.

Amale siempre, es el mejor obsequio.

Se conquista con pasión infinita, lealtad e inteligencia.

Nunca renuncies a ella; porque la oportunidad siempre llega con cara de mujer.

La NETA; Mijo; Nadie cambia tu destino y tu vida por un mero accidente.

Mi Madre.

Nacemos desempleados buscando quien nos explote.

Cuando llegas al mundo lo único que este te entrega es tu tiempo, a partir de ahí lo que cada quien hace con su vida es decisión personal. Sin embargo, también nos hemos ya cansado de escuchar la afirmación “Time is Money” sin en verdad atinar y entender el alcance del mensaje.

A ver acordemos, el día para todos contiene 24 horas, lo que cada quien hace con esos valiosos minutos es una decisión personal. Hay quien “poncha” una tarjeta de tiempo y la entrega a un patrón o empleador; quien por cierto, decidió tiempo atrás, ser el dueño de esa máquina que determina cuánto deberá pagar por tu experiencia y conocimiento.

El nombre del juego se llama Economía de Mercado, por cierto mal llamada Capitalismo. Yo no lo inventé; y si acaso no te agrada, me parece amigo o amiga que llegaste al territorio equivocado.

La NETA; Si hoy aún no estás ocupado cimentando tu propio sueño, te aseguro ya se lo estás construyendo a otro.

No confundas idea con oportunidad.

Cuántas veces hemos escuchado la frase; "Tengo una idea bien chingona para un negocio". Ciertamente todo cambio en la vida parte de una idea.

Sin embargo, existe una enorme diferencia entre concebir una idea y/o hacerla funcionar, sobre todo en la realidad del mercado o mundo de los negocios, qué te adelanto, se encuentra plagado de riesgo, competencia, fracaso, emociones y autoengaño.

El 90% de los negocios desaparecen dentro del primer año y la razón fundamental, parte de la distancia entre estos dos conceptos idea y/o oportunidad. No me mal interprete, las ideas son siempre la sangre creativa de todo negocio que intenta tener éxito, pero una idea que no se ejecuta nunca se convertirá en oportunidad.

Las ideas se compran por docena. La oportunidad tiene otro valor.

Las ideas sólo requieren inspiración. La oportunidad exige perspiración y sacrificio.

Podemos trabajar varias ideas al mismo tiempo, pero la oportunidad como toda mujer es celosa y demanda ser tu única prioridad.

Cuando se trata de ideas se vale soñar. La oportunidad requiere de información, inversión, suerte e inteligencia. Un verdadero inversionista nunca invierte en ideas.

Sólo busca oportunidades cuando arriesga su capital.

En resumen, los conceptos idea y oportunidad aunque parecen similares nunca serán necesariamente lo mismo, quizá por ello que se prestan a constante confusión.

La idea es un plan formado mediante esfuerzo mental. Una oportunidad, es el procedimiento o esfuerzo físico y material que llevamos a cabo para concretar el plan.

La NETA; Las ideas que nunca se transforman en acción, son como las sillas mecedoras sirven sólo para entretenerte, pero nunca te llevan a ningún lado.

Convierte esa idea en oportunidad.

No existe el manual perfecto, que nos guíe para encontrar el camino correcto y transformar esa idea o sueño en algo material. Sin embargo, te puedo enunciar lo que en mi opinión son los pasos que quizá te conviene considerar para acercarte a tu objetivo, si es que así lo decides.

1.- Persigue tu pasión o la actividad en la que consideras que ya tienes habilidades personales y experiencia.

Encuentra tu pasión y empieza a vivir.

2.- Busca y cultiva las nuevas relaciones que necesitas para arrancar. Establecer relaciones profesionales, es lo único y más importante en la estabilidad y desarrollo de todo negocio.

Las personas nunca compran solo bienes o servicios. Más bien adquieren relaciones, historias y magia.

3.- Mantén siempre tu mente abierta y sobre todo flexible, esta capacidad te permitirá superar los obstáculos y los errores, pero sobre todo los fracasos propios del proceso.

Objetivo firme, pero cuestionando la forma y el método.

“El árbol si no se flexiona se quiebra aunque sea un roble; la flexibilidad es el secreto de la estabilidad”.

4.- Busca la inspiración, pero sobre todo, nunca envíes a quien ya está triunfando.

Existen dos tipos de dolor; el que te lastima y el otro que te empuja y obliga a crecer.

5.- Deja ya de planear o platicar constantemente tu idea, inicia la acción. Es hora de dar el primer paso.

Las palabras así cómo las ideas,sólo sirven para inspirar, la acción misma provoca la diferencia.

6.- Nunca permitas que miedo,duda o fracaso te frenen.

Tu último error te convierte siempre en el mejor maestro.

La NETA; Sólo donde veas cambio e incertidumbre encontrarás la oportunidad. Esta última, se disfruta siempre de dificultad. Recuerda, el obstáculo sólo te detiene, cuando pierdes de vista tu recompensa.

Nuestra Zona de Confort.

Seguramente,hay quien con toda razón,me diga que por el simple hecho de encontrarse en este país cumplió ya su objetivo. Si esa es tu manera de ver las cosas, yo no soy nadie para afirmar lo contrario.

Conozco a muchísimas personas que son muy felices trabajando hasta dos empleos, y de algún modo, en tal circunstancia cifran en buena medida su porvenir.

Absolutamente nadie afirma que estas personas están desperdiciando el tiempo, trabajando arduamente y reservando momentos importantes, para disfrutar de la vida con su familia y amigos.

Dos terceras partes del planeta, desde el punto de vista puramente económico, tienen un ingreso promedio de diez dólares diarios, por esta razón es que un sueldo semanal de 400 o 500 dólares les viene de maravilla, lo que quizá les obliga a pensar que ya alcanzan su techo.

Tu zona de confort es la más manejable, por ser la más familiar, pero esto no siempre la hace la más favorable.

Si en verdad quieres alcanzar algo que nunca has tenido, debes de empezar por hacer lo que no hasta hoy nunca has intentado.

Los seres humanos por naturaleza, rechazamos aquello que no entendemos o asimilamos fácilmente, quizá porque ello nos hace sentir ajenos y hasta insignificantes.

Consecuentemente, creamos mentalmente un escenario convenientemente y familiar al que llamamos nuestra realidad, a pesar de que está muchas veces se basa en mera ilusión, misma que finalmente adoptamos, porque nos acerca más a aquello que se alinea con nuestras ideas y rutina diaria.

Aparecen frases cómo; “yo no tengo talento para más o sino me salen bien las cosas que van a pensar de mí”.

Por si fuera poco, y ante la incertidumbre, terminamos pidiendo consejo a algún familiar o amigo, igual o más “norteado y pendejo” que nosotros mismos; provocando con esto únicamente mayor duda y frustración.

La NETA; La mala compañía, ha minado más sueños que el fracaso mismo. Tu carácter y personalidad lo afectan y forman todos aquellos mas cercanos a ti.

El temor de ser incapaz.

Contrariamente a lo qué la mayoría piensa, tener miedo no es un defecto.

Los seres humanos, a diferencia de las demás especies, poseemos lo que la ciencia llama el lóbulo o capa frontal de nuestro cerebro. Esto no es otra cosa que la posibilidad de tener una visión por demás personal del futuro.

Dicho en otras palabras, esa habilidad o virtud nos hace viajeros en el tiempo lo cual nos permite soñar o tener pesadillas. Puesto de otro modo;” muchas veces le damos más valor a la seguridad abandonando tácitamente nuestra oportunidad y relegando esta a un segundo plano”.

En conclusión, sentir miedo no es en sí un mal, el problema es dejarle crecer al punto de provocar una total inacción.

La NETA: A veces estamos más espantados que heridos, simplemente porque somos más visiones que realidad. De todos los mentirosos existentes el más dañino es el temor y el miedo cuando te avasallan.

Séneca.

Los 8 Eventos Inevitables del Camino.

Todo camino empresarial se construye sobre el riesgo, el cambio y el desarrollo personal. Por ello, te aseguro que toda la jornada encontrarás estos acontecimientos.

1.- Sentirás incertidumbre.

Absolutamente nada relacionado con el éxito empresarial llega fácilmente, la vacilación y el estrés son inevitables y por ello habrá que hacerlas tus compañeros de viaje; cada día es una nueva bendición, que te entrega la oportunidad para aprender y sobre todo rectificar.

Tu verdadero coraje sugiere enfrentar este reto sin la garantía de triunfo.

2.- Habrá momentos en que pienses rendirte.

Es precisamente en esos momentos donde debemos más que nunca aferrarnos a nuestros sueños, pero sobre todo;

Entender que el negarte la posibilidad de claudicar frente a situaciones críticas, es exactamente lo que te hace único.

Mientras no te rindas no te han derrotado.

3.- Perderás relaciones y hasta “amigos”.

Todo aquel que no entiende tu deseo y ese nuevo giro en tu vida, que busca lograr lo que te has propuesto, poco a poco empezará a guardar más distancia.

Frases cómo; “ya no eres el mismo, se cree mucho, o él no era así” aparecerán en tu vida. Esto se explica, si aceptas que cuanto más te acercas a la cúspide el camino aparece más estrecho;por tanto ya no existe más ese espacio que algunos quieren reclamar y otros hasta exigen.

La NETA; Un verdadero amigo es esa persona que en verdad se alegra y participa de tu éxito.

4.- Habrá personas que busquen desanimarte.

Siempre mantén tus sueños cerca de tu corazón y no se lo muestres a cualquiera, porque no faltará quien te quiera arruinar con dudas e incertidumbre.

Trabaja en forma callada y deja que tus logros hablen por ti. Nunca esperes opinión valiosa de individuos baratos.

LA NETA; Quien te dice; “eso nunca lo podrás lograr”, sólo te está confesando sus limitaciones o envidia.

5.- Encontrarás quien te aborrezca sin razón.

La realidad es que una buena parte de nuestra cultura no toma de muy buena manera el éxito del otro, lidiar con la envidia de terceros nunca es fácil.

La NETA; Hablar mal de otro no cuesta nada, por ello cualquier jodido no escatima en pagar el precio.

6.- Dudarás de ti mismo y de tus objetivos.

Nueve de cada diez veces, tendrás la duda sobre tus decisiones, tu conocimiento y hasta experiencia, esto es normal, pero aún más importante, es señal inequívoca de que estás en ruta eligiendo el rumbo.

7.-Cometerás errores y aparecerá el fracaso.

Tú meta se encuentra justamente detrás de tu último error.

8.- En principio, tu oportunidad se muestra como algo imposible, después aparece improbable y finalmente será algo alcanzable y pronto ineludible.

Sólo aquel que logra ver lo invisible, alcanza lo imposible

9.- Finalmente, todo tu sufrimiento valió la pena.

No Persigas el Dinero, solo tu Visión.

Tuve el privilegio de conocer y tratar como amigo a Don Gabriel Barceló, enorme empresario que alcanzó el éxito financiero primero administrando un pequeño hotel en la Isla Palma de Mallorca, España; del que a la postre terminó siendo propietario, para posteriormente, convertirse en el dueño de complejos turísticos en todo el mundo.

Tenía yo algo así como 30 años de edad y en una ocasión, cenando juntos le solicité a Don Gabriel me obsequiara con su mejor consejo como empresario; pero al mismo tiempo, le pedí que su reflexión fuese de un minuto o menos. En otras palabras; La NETA, cómo empresario de éxito”.

Sin meditarlo mayormente, su respuesta fue sencilla y diáfana; “Primero y antes que todo persigue únicamente tus objetivos, tú sueño, nunca el dinero. Este llegará en su momento; entonces chaval, aparecerán tus verdaderos problemas y se echó a reír. Ya de manera seria después también me dijo;

“El objetivo final, nunca será el éxito; este último yace en disfrutar del proceso en tu camino a la cúspide”.

La magia de pensar en grande.

Antes que todo, habría que plantearse la pregunta del porqué la mayoría de nosotros evadimos la postura de pensar en grande. Quizá, porque pensar en forma corta y limitada es también parte de nuestra cultura, formación familiar y escolar.

Difícil de aceptar, pero a veces las limitaciones de nuestros propios padres, medio familiar y hasta colegios terminan marcándonos para la eternidad.

Alguna vez, alguien me narró el cuento de aquel huevo de águila que después de caer accidentalmente del nido, fue empollado por una amorosa mamá gallina que lo adoptó.

Cuando el huevo quebró, apareció un polluelo águila, este creció y se formó entre aves que no eran de su especie.

En ocasiones, cuando veía a alguna águila o halcón volando a todo lo alto, apuntaba la vista al cielo y se atrevía a preguntar, “porque a pesar de tener alas mi madre nunca me enseñó cómo volar”; provocando con ello la burla y desdén de sus cuates de corral en cautiverio.

Lleno de frustración y resentimiento, el personaje de nuestra historia terminó en el matadero como toda ave de corral, nunca pensó o intentó separarse del clan.

Nuestra capacidad y competencia es sólo un estado mental. Lo que podemos alcanzar no tiene porqué ser sólo aquello que conocemos hasta ese momento; el siguiente paso se encuentra cuestionando lo que hoy ya sabemos.

Cuando piensas que puedes aún más, automáticamente envías una orden a tu creatividad y esta te muestra tarde o temprano el camino. **La acción es el antídoto del miedo.**

La visualización le agrega posibilidades a tus planes y metas. El empresario de buena cepa se concentra en lo que quiere y nunca en la traba. Esta última es sólo un adverbio de tiempo, lugar y condición.

Normalmente cometemos algunos de estos dos errores. El primero, es pensar que no somos lo suficientemente capaces. El segundo, es suponer que aquellos que lo lograron eran más afortunados o mejores que nosotros.

La NETA; Ave que nace y crece en jaula, asume que el sólo pensar en volar, es un absoluto acto de locura.

El Miedo al Fracaso.

Si de pronto llegaste hasta este capítulo, pienso que la razón es bien simple; acaso empiezas a ver un horizonte algo diferente concibiendo una visión, un sueño y porque no, un proyecto por arrancar o finalmente concluir.

Felicidades, por este solo hecho ya eres parte de ese 3% que se encuentra por delante del 97% restante.

Por un momento, sólo imagina a Cristiano Ronaldo o Messi temerosos de disparar al arco por miedo a errar, hacer el ridículo o provocar repudio. Del mismo modo, imagina a Steve Jobs pensando en la sola y simple posibilidad de un rechazo público a su concepto “Apple”; algo que en ese momento sólo era una simple visión en la fabricación a gran escala de computadoras personales, y demás ideas novedosas entonces inexistentes deambulando huérfanas por esa mente inquieta e irreflexiva. Entonces, me parece que convendría preguntarse;

¿Soy esa persona que ama el éxito? ¿O eres el individuo que en forma inconsciente sólo busca evitar fracasar?.

Si tu respuesta es que amo el éxito, ningún comentario o desaliento ajeno significa absolutamente nada. Fui enfático al señalar que sólo un 3% llega a su meta. Pero ojo, esto no significa que tu posibilidad de triunfo se reduzca solo a este 3%. En realidad lo que este porcentaje nos dice es que para alcanzar tu objetivo, nunca deberás comportarte cómo el 97% restante.

La NETA; Tú no eres sólo un número más. No eres una simple estadística. Elegiste ser parte de ese 3%.

Por ese sólo hecho, ya perteneces a una especie o clase privilegiada y por ello distinta. Tú actitud, pero sobre todo tus acciones definirán tu futuro, nunca tu pasado. El miedo permanente a fracasar no te aporta absolutamente nada, acaso sólo inacción y pereza.

Algo verdaderamente curioso, es que cuando eliges buscar y caminar el sendero que conduce al triunfo empresarial, te garantizo que desde ahora; **“vas a empezar a fracasar”**.

Error y fracaso son parte importante del éxito, qué no te quepa ningún margen de duda.

La NETA; Si todavía no has triunfado, es porque aún no has fracasado lo suficiente.

Robert Kiyosaki.

En el universo no existen accidentes. Sólo equilibrio.

Los fracasos no son más que montón de raspones, pero nunca un tatuaje, acaso una cicatriz que permanece sólo para recordarte que fuiste más fuerte que tu sufrimiento.

Cuando defines con claridad tu destino, el universo conspira para entregarlo.

Ralph Waldo Emerson.

En una ocasión, caminaba por la calle allá en México, cuando observé a un anciano andando y detenerse en la esquina para cruzar la calle, me acerqué a él y le ofrecí mi ayuda. El hombre me lo agradeció y aceptó gustoso, le comente que tuviera mucho cuidado con ese bastón que le servía en su caminar, ya que ese instrumento se veía bien deteriorado.

Al alcanzar la otra acera, recuerdo qué me sonrió y con rostro afable me dijo; ***“sabe joven es cierto lo que me dice, me lo repite todo mundo, pero lo cierto es que caminar me provoca un enorme placer, me despierto con ese ánimo de salir a la calle y hacerlo por un rato, quizá es mi único propósito antes de morir, mi vida es distinta cuando camino por la calle diariamente, el temor de caer nunca ha sido hasta hoy más fuerte que éste placer de vivir caminando; andar es mi prioridad y justo por ello hoy mi destino”***.

Entonces siguió, me dio las gracias con una sonrisa y continuó caminando. Quizá por ello, cuando te digan que puedes fracasar, agradécelo, contesta a esa persona que está en lo correcto y no pierdas más el tiempo, porque tu destino te espera.

Sólo te recuerdo las sabias palabras de **Virgilio**, el enorme poeta de la Roma Antigua;

“Pueden porque creen que pueden, no porque saben que pueden”.

La NETA; Los que sostienen que es imposible, no deberían distraer a los que ya lo estamos haciendo.

Thomas Edison.

Había una vez un Mito llamado Escuela.

La Academia o Escuela, nos enseña técnicas para evitar los errores o el fracaso, y de esta manera impedir ser castigados con una baja calificación. La vida es diferente, primero nos castiga y después nos enseña la lección. Resulta ser una maestra algo cruel;

La NETA; Life 's a bitch.

Mike es un cliente y también un muy buen amigo, que por cierto ha hecho fortuna como empresario. Obtuvo su título profesional cómo Ingeniero Civil, haciendo carrera en varias constructoras multinacionales, al principio cómo Gerente de Campo y finalmente cómo Gerente General.

Económicamente no me iba nada mal me decía, pero un día perdí mi licencia cómo ingeniero por un error de cálculo estructural que le costó mucho dinero a la compañía y a mi el empleo; del mismo modo la suspensión por dos años de mi licencia cómo ingeniero.

Entonces no tuve más opción que enrolarme en un Community College para aprender a colocar ladrillos, bloques y hacer “armados”.

Es curioso me contestó riendo, pero con toda mi estudio y experiencia adquirida durante años nunca aprendí a fondo el trabajo de “trinchera”. Hoy Mike es propietario de una fábrica de block y ladrillo para construcción que le reportan ganancias millonarias. Asimismo, tiene cómo empleados a un ingeniero y a un contador.

Muchísimos nos graduamos, obtenemos un título profesional y más de uno supone que ese solo factor les propone ser mejor que una mayoría que carece de esa educación, y desde luego del merecido título académico, otorgado por alguna institución de estudios superiores.

Sin embargo, muchas veces terminan siendo empleados de un empresario que nunca obtuvo tal título profesional y sin haber alcanzado jamás mayor logro académico.

Lo único cierto, es que el conocimiento más valioso te lo da la acción gradual orientada llamada experiencia.

Un graduado, obtiene su título y licencia para ejercer la profesión después de aprobar en forma satisfactoria las materias académicas, basado principalmente en el estudio, la presentación de exámenes bajo el menor margen de error posible, ya que de no ser así quizá nunca alcanzará el ansiado título.

Éste sólo ejemplo o factor, dificulta muchas veces el desarrollo de un espíritu empresarial, debido a esa fobia al error que la misma academia terminó sembrando, pero sobre todo un pánico irreflexivo al fracaso.

En otras palabras, en la escuela te enseñan y educan bajo dos directrices fundamentales;

- 1.- Hacer indefectiblemente lo correcto.
- 2.- Evitar el error a toda costa.

Pero a ver, entendámonos. Yo no estoy, ni estaré nunca en contra de ir a la escuela o asistir a la universidad y obtener un título profesional. Nada más alejado de la verdad.

El punto o inflexión que intento resaltar, no es otro que entender que hay más de un solo camino para lograr el éxito empresarial.

Mi propósito no es otro, que mostrarte que a pesar de no haber tenido la oportunidad de asistir a una institución educativa superior, no por ese solo hecho carecemos de posibilidades dentro del mundo empresarial arrancando de cero.

Es muy difícil encontrar la felicidad o satisfacción en el mismo lugar donde nunca existió; acaso porque a esa realidad ajena nunca perteneciste.

La vida nos colma con ejemplos que muestran a individuos sin un título académico, que lograron el éxito cómo empresarios y los que es aún más curioso; casos de personas que estudiaron una carrera profesional, para terminar en campos diferentes de los que originalmente asumieron se encontraba el porvenir.

En conclusión y cómo decía mi madre;

“La suerte echa las cartas, pero tú haces la apuesta”.

El destino o porvenir en materia de negocios, no es algo ajeno a ninguno o ninguna es más bien una decisión, otra opción que te entrega una carta de poker en forma de As o de un Dos o un Tres. Tú y sólo tú determinas cuánto \$\$\$\$ piensas que vale al momento de decidir qué sigue en tu vida.

Sólo recuerda que esa puerta que nunca decides abrir, quizá esconda la oportunidad que reclama vida.

La NETA; Cuando el alumno se muestra, el maestro aparece; cuando el estudiante o aprendiz está listo, entonces el maestro se desvanece.

“Lao Tzu”

Riesgo y Competencia.

“Algunos hoy se encuentran sentados y cómodos bajo la sombra de un árbol, que alguien ayer se atrevió a sembrar”.

Warren Buffet.

Pienso que debemos empezar por aceptar que no siempre tomaremos la decisión correcta, que no pocas veces “vamos a regar el tepache”. Lo cierto es que si somos lo suficientemente persistentes o necios (cómo usted quiera llamarlo) nunca sabremos qué hay del otro lado del riesgo.

Abraza lo que aún no sabes, especialmente al inicio de tu jornada o aventura empresarial simplemente porque lo que hoy parece un misterio disfrazado de riesgo, puede estar escondiendo el futuro y tu más valioso activo.

Sólo aquel que se atreve a ir más lejos, conocerá qué tan lejos puede llegar. Normalmente se requiere más valor para hacer lo correcto que para hacer lo conveniente.

“Tanto el que piensa que puede lograrlo. Así cómo el que piensa que no se puede. Ambos están en lo correcto”.

Henry Ford.

Serán siempre riesgos, competencia y suerte la materia formando tu camino, y el desafío en el horizonte de toda aventura empresarial o de negocio que intentes.

Tu tolerancia y manejo del riesgo, aunado al mayor o menor conocimiento de tu competencia, de tu mercado, de tu producto y sobre todo tus clientes son factores básicos en toda toma de decisiones.

Cuando menciono tolerancia al riesgo, me refiero a tu capacidad de recuperación cómo la consecuencia de decisiones poco afortunadas.

Que nadie te engañe, ni la academia, ni los libros tienen todas las respuestas ciertas y correctas a las dudas e interrogantes qué un proyecto de negocios siempre conlleva, de ser esto cierto, nunca hubieran desaparecido del mercado empresas, firmas y marcas que parecían poderosas y casi invencibles;

por cierto manejadas no pocas veces por profesionales y académicos con título.

La NETA; Las decisiones correctas son el producto de la experiencia. Sin embargo, la experiencia nace de las malas decisiones. Los fracasos por otro lado te dan sabiduría, pero primero; “Hay que aprender a lidiar y aguantar los madrazos”.

El empresario, aprende se desarrolla y crea más empleos, productos y/o servicios. Su éxito descansa en una mente abierta y un pensamiento que desborda a la mayoría.

Cómo ya lo comentamos en el capítulo anterior, cualquiera puede generar una gran idea, pero hacer de esta última un negocio de éxito requiere de mucho más.

Por todo lo anterior, la mentalidad y forma de enfrentar la vida de un empresario, propone algunos retos y acciones distintas. La creatividad, la comunicación y sobre todo la motivación para lograr metas a la par de una actitud firme y valiente ante el riesgo y competencia; pero más que todo ante los errores y el fracaso.

Si existiera una fórmula académica infalible para el éxito en los negocios, universidades como Harvard o Chicago ya lo hubieran patentado. Entonces, cuáles son los atributos y características de quien inicia con certeza una aventura de negocios y la anhelada independencia empresarial.

Serán siempre tres las cualidades de éste líder;

1.- Actitud positiva, pero realista.

2.- Mentalidad creativa.

3.- Habilidad para persuadir y comunicar ideas.

Actitud positiva.

Es una virtud hoy en día difícil de encontrar entre gente adulta, no así curiosamente en un niño. La cuestión sería, en qué etapa de nuestra vida la experiencia nos empuja a concebir el mundo y aún peor, nuestro porvenir de forma tan conformista y a veces hasta sombría.

La felicidad no es fácil de encontrar. Sin embargo, siempre será importante ser positivo construyendo, pero más que todo agradecido con la vida, considerando lo que hoy ya tienes para empezar, por poco que esto te parezca.

Si hoy ya acaricias un sueño y lo tienes claro y definido, te garantizo que tienes ya por ese sólo hecho el cincuenta por ciento de tu objetivo. Ese es tu **capital** no lo olvides.

Mantente enfocado en tu proyecto seguro de tu enorme valía y capacidad, porque pensar de forma positiva es un valor intangible que entrega visión y forja tu posibilidad.

La NETA; La frustración y el pesimismo, florecen porque ignoramos qué tan cerca estamos del triunfo.

Thomas Edison.

Mentalidad creativa.

“La creatividad en un sentido amplio no es más que la unión de ideas ajenas aplicadas en un terreno o plano distinto. Esa conectividad es la chispa y el genio del autor”.

Steve Jobs.

Una de las ventajas de ser tú propio, jefe radica en el hecho de que nadie te puede impedir ser tan creativo cómo te parezca según las circunstancias. Estas últimas, no pocas veces nos obligan a desarrollar esa magia y el talento que posiblemente aún ignoras siempre has tenido.

Dicho en otras palabras, cuando eres responsable de casi todo lo que sucede en tu negocio desde las ventas, al igual qué recursos humanos, las relaciones públicas, así como operaciones, tu creatividad es una mente abierta y para no variar, la disciplina tú compás.

Sólo recuerda que la vulnerabilidad es el origen de tu creatividad, la innovación y el cambio.

La NETA; La creatividad así cómo la innovación no son más que la extensión de tu entusiasmo.

Earl Nightingale.

Habilidad para persuadir y comunicar ideas.

“En el arte de la persuasión, siempre apela al interés de las personas, no necesariamente a su inteligencia”.

Benjamin Franklin.

El factor fundamental de la persuasión es la información y esta última, debe resumir el conocimiento de tu producto o servicio, tu competencia y tu potencial clientela.

Transforma esa persuasión en una venta;

“Acércate siempre a tu cliente con la idea de resolverle un problema y/o ayudarle a lograr su objetivo, nunca con la triste mentalidad de sólo obtener dinero”.

Brian Tracy

Existen cualquier cantidad de libros y cursos de ventas y te aseguro que todos en verdad sirven, pero lo importante es que tú desarrolles un estilo de acuerdo a tu personalidad y el qué te hace sentir más seguro, lo importante es perder nuestro miedo al rechazo.

La NETA; No se trata sólo de cerrar ventas, lo más relevante es crear una relación de negocios con las personas. Estas últimas siempre serán parte de tú capital.

La Ignorancia nunca es gratis.

“No te equivoques. El dinero lo único que te alivia es el hambre y solo magnifican lo que ya eres; pero nunca te quita lo pendejo y muchos menos borra tu pasado, cuando este último continúa presente y te sigue acosando”.

La vida se encuentra plagada de historias a propósito de personas que súbitamente se han hecho millonarios, cómo consecuencia de una herencia, un billete de lotería o a veces cómo producto de un contrato deportivo o artístico.

Lo verdaderamente curioso, es ver que en muchos casos más de la mitad de estas personas terminan en la más triste bancarrota e igual o peor que antes.

El dinero de manera inequívoca únicamente te presenta un dilema; ***“Cuando aún no lo tienes y lo necesitas; cuando ya lo has obtenido y debes decidir qué hacer con él”***.

La NETA; El billete nunca cambia al individuo. Sólo le quita el disfraz y le arranca la bendita máscara.

Cualquiera que sea tu situación, el conocimiento y la preparación siempre te mostrarán el camino; pero más importante, siempre pide ayuda a alguien que en verdad sea un mentor con experiencia.

“Preguntar; así es como se llega a Roma”.

En pocas palabras, la ignorancia nos invita muchas veces a tomar decisiones equivocadas y por ello desconocemos cómo es que terminamos de nuevo en aprietos financieros.

Sin siquiera alcanzar a comprender realmente, el porqué de nuestra inhabilidad para salir adelante.

La ignorancia si bien puede ser una excusa; en realidad no es más que una opción.

El típico “Yo no sabía” nunca cambia nada. *El que se excusa solo se acusa, porque la ignorancia al igual que las ideas tienen consecuencias y estas son siempre a prueba de balas”.*

La NETA; Todos nacemos desconocedores y carentes de información alguna; pero siempre se requiere de una enorme constancia, sacrificio y dedicación para terminar la vida ignorante y alcanzando la categoría de “perfecto pendejo”.

“Time is money”.

El tiempo no tiene principio o final, sólo contiene historias. Del mismo modo, tu destino no tiene dirección definida o fatal. Es un compás carente de saeta o aguja direccional.

Eres lo que hoy mismo decides hacer, nunca sólo lo que piensas y mucho menos lo que ya hiciste, lograste o fuiste.

Las ideas son el origen de tu pensamiento y el sustento de tu comportamiento y personalidad.

En otras palabras; **“Tú Identidad”**.

Nuestra capacidad de observar sin juzgar es la máxima manifestación de inteligencia, nunca lo dudes.

Empieza cuestionando tus ideas.

No entiendo el porque tememos tanto a las nuevas ideas; cuando en realidad deberíamos temer a las que con el tiempo se hicieron viejas. Lo cierto es que una mente abierta es el mayor signo de inteligencia.

Si crees que miento; ”sólo observa a los niños”.

La NETA; Nunca existen nuevas ideas, sólo aparecen experiencias que las derriban por ser ya obsoletas.

La libertad implica incertidumbre.

“Cuando algunos reclaman y exigen su libertad es siempre mejor concederla. Tarde o temprano no pocos renunciaron a ella por sentirla una carga insostenible ”.

Fyodor Dostoevsky

Entonces, si la libertad es parte de nuestro ADN, porque nos volvemos tan vulnerables una vez que la obtenemos. Contrariamente a lo que podríamos suponer, la libertad exige aún más para quien finalmente la obtiene.

Nos espanta el enorme peso y la responsabilidad que todo ello implica; acaso porque no confiamos en nosotros o es más bien la incertidumbre el factor tan difícil de asimilar.

La NETA; La Libertad carece de valor si no incluye la opción de cometer errores y fracasar. El acto de mayor coraje, es aquel que nos obliga a pensar por nosotros mismos.

El empresario nace o se hace.

“Cuando se trata de un sueño siempre nos vemos con hermosas alas, pero casi nunca pensamos en las ruedas tan necesarias para despegar y aterrizar”.

Cualquiera concibe un proyecto empresarial volando muy alto y disfrutando de la sublime vista que proponen las nubes, y porque no el cielo mismo. Sin embargo, casi nadie imagina la dificultad que implica levantar el vuelo; y lo que es aún peor, el madrazo que te arrimas cuando caes de súbito en forma libre y sin mediar un aterrizaje confortable.

Más de uno tenemos tanto el deseo y algún tipo de idea para iniciar un negocio, pero muchas veces carecemos del capital y más importante de tiempo para dedicarle. Muy por encima del dinero, el tiempo y los recursos está nuestra convicción y seguridad. Absolutamente todo empieza creyendo en ti sin considerar circunstancias; estas últimas normalmente cambian.

La NETA; “Esa misma agua hirviendo que usas para ablandar una verdura, también te sirve para endurecer los huevos”.

En conclusión, todo empieza creyendo en tu idea pero sobre todo en el proceso. Cualquiera que sea hoy tu situación personal, siempre será importante establecer un método y el camino que nos indique pasos y dirección.

En mi personal experiencia los factores serían:

- 1.- Un propósito claro y definido.*
- 2.- Un plan de negocios, siempre por escrito.*
- 3.- Determinar las etapas de tu proyecto.*
- 4.-Cierta conocimiento de tu mercado y clientela.*
- 5.-”Huevos”, paciencia y acción.*

Nadie nace caminando pero aprende a caminar, tampoco nace sabiendo hablar, leer o escribir, sin embargo, si se lo propone finalmente lo logra. De este mismo modo, nadie nace empresario o haciendo negocios, así nada más, es el error, el acierto y más importante “La Escuela **Acción y Proceso**” la que te gradúa y entrega el diploma.

En este país, los empresarios son la fibra y fundamento principal del crecimiento, así como el desarrollo económico y financiero del mundo entero, a la par con otros países, entre ellos China que finalmente terminó adoptando un modelo (a lo chino) de mercado libre y más importante de protección al capital. Este binomio fue la fórmula sencilla y probada en la creación de empleo y riqueza, pero más que nada, el fin del hambre y desempleo.

¿Entonces, dónde está el dinero?

Primero, tienes que preparar y entrenar tu mente, para verlo y ubicarlo donde ese 97% nunca lo logra reconocer.

Su majestad la equivocación y el acierto te muestran el camino, pero sobre todo producen **la magia del proceso**.

“El dinero primero lo creas en tu mente”.

Existe una especie o casta que convierte dinero a partir de una mera idea, no son magos, son simples empresarios.

La NETA; En el mundo de los empresarios existen dos formas de pago o monedas. La primera es el dinero, la segunda es la experiencia. Esta última con el tiempo la conviertes en tú mayor activo, también conocido cómo “Know-how”.

Harold Geneen.

Las dos caras de la moneda.

“Toda verdad tiene dos caras, por ello siempre será mejor distinguir ambas antes de decidir”.

Esopo.

El empresario entiende que para la mayoría una moneda sólo tiene dos caras. Sin embargo, si logras posicionarte en el minúsculo reborde, pero sobre todo mantienes con calma el equilibrio, te darás cuenta que esa misma moneda ahora te entrega una tercer cara, esta no es otra que “Tú Visión Empresarial”.

Esta visión se traduce como ese propósito emprendedor, su objetivo y meta final. Definir esto último es fundamental en la búsqueda del éxito, y siempre sirve como faro de luz.

La propia Biblia lo señala; *“Cuando no existe visión, el hombre muere”*.

Encontrar y definir nuestra visión, agrega significado a tu vida y sirve para enfocarnos en la meta. Simplemente, cierra tus ojos e imagínate tres o quizá diez años en el futuro. Cómo es que buscas verte y donde quieres estar.

Sinceramente yo ignoro qué te depara el futuro, de tener esa certeza, desde hace mucho estaría haciendo algunas apuestas o cobrando billetes de lotería.

A modo de ejercicio futurista sólo te puedo decir, si quieres tener una idea de lo que te espera en tu vida, analiza y observa a las personas o amigos más cercanos; todos y cada uno de aquellos o aquellas con los que en forma frecuente convives de algún modo en el día a día, te están mostrando ya hoy lo que te espera más adelante.

Todo aquello en lo que te concentras y le entregas tu tiempo, crece y se expande de a poco cómo un virus o en forma de bendición.

La NETA; Ten mucho cuidado cuando le ruegues a Dios que te libre de tus males. Te aseguro, vas a perder algunos cuates, familiares y parientes. A la familia se le quiere y ama; a los amigos tú los eliges. Estos últimos llegan a ser tú mayor inversión.

Tú tienes obligación con la sociedad.

Las palabras llegan a ser tan poderosas porque contienen ideas, estas como unidad o fibra del pensamiento cuando se convierten en permanentes se les llama dogmas; sin duda alguna las ideas irracionales son a prueba de ácido.

Cuando se trata de caridad nunca hay excesos.

Regresar a la sociedad, debe ser para todo empresario de éxito una auténtica prioridad.

En el mundo desde siempre han existido diversos extractos o clases sociales; algunos afluentes y otros desesperados buscando salir adelante, y no pocas veces simplemente tratando de sobrevivir.

Todos, cualquiera que sea su historia, son seres humanos, personas igual a ti independientemente de su origen, credo, raza o historia personal.

Nunca mezcles justicia con empatía, trabajan muchas veces en planos distintos y hasta distantes. La razón es simple; este mundo no es por naturaleza justo, es solamente equilibrado.

El empresario de éxito debe pagar a la sociedad lo recibido, porque el principio de la felicidad empieza siempre con el agradecimiento.

“A mi nadie me regaló nada”.

Seguramente, en más de una ocasión habrás escuchado esta frase a modo de afirmación categórica repetida una y otra vez por personajes que dicen haber alcanzado el éxito por sí solos, sin la mediación o intervención de terceros.

Lo verdaderamente interesante, es qué cuando te repiten una y otra vez la misma frase, pareciera qué emulan a “Robinson Crusoe”, aquel personaje de la novela escrita por Daniel Defoe qué de pronto sobrevivió por años en una isla completamente deshabitada y dependiendo únicamente de su suerte y esfuerzo personal; aún peor algunos cuando les pides ayuda contestan con orgullo;

“Qué se jodan, que sientan lo qué yo sufrí, porque a mí nadie me echo nunca la mano”.

La NETA; lo qué conseguiste para ti desaparece con tú muerte; lo qué hagas por otro te mantiene inmortal; se llama tú legado. Este último es aquella flor qué sembraste en un jardín ajeno.

Nunca seremos iguales.

El siglo veintiuno se ha caracterizado por el retorno de ideologías qué probaron una y otra vez ser un auténtico absurdo.

Una nueva caterva socialista, nos cuestiona hoy el mercado y la libre empresa, lo más curioso, es que ésta corriente de “burgueses-neo-marxistas” pareciera que tiene la misión de provocar vergüenza cuando se trata de ganancias producto del capital, ingenio, tú sacrificio y esfuerzo individual, pero sobre todo, cuestiona esa libertad que todo empresario tiene de destacar en un sistema de acuerdos contractuales entre particulares en ejercicio de su libertad.

Sólo me permito recordarte las palabras de uno de los pocos sobrevivientes de los más de cien millones de víctimas que el comunismo provocó y aún sigue cobrando, en un intento absurdo e irracional de imponer una necia y reciclada dictadura de la igualdad.

“Los seres humanos nacen distintos con diferentes capacidades y/o talentos; si son libres nunca podrán ser iguales; si son iguales nunca serán libres.

Alexander Solzhenitsyn.

Epílogo.

Encontrar la onza de oro nunca te hace por sí misma un millonario. Lo que en verdad genera la riqueza permanente es descubrir la beta que la formó y le dio origen. Son tu creatividad y ambición los factores que te generan frutos empresariales de por vida.

Siempre busco leer y conocer más a propósito de los grandes creadores de ideas que provocaron riqueza; personajes como Edison, Ford, Hobbs, Gates, Nobel o Westinghouse sólo por citar unos cuantos.

De la pobreza a la riqueza no es sólo un mito, mucho menos mera narrativa; es la materia y dirección que componen al empresario en este país y en todo el mundo qué busca e intenta ejercer su libertad.

Estados Unidos de Norteamérica adopta y defiende este modelo. Origen, raza, género y/o religión son irrelevantes para aquel o aquella que abraza este principio y más importante este sueño; quien viene con esa idea encuentra y genera su oportunidad.

La NETA; Tú intensidad determina tu inmensidad.

El Sueño Americano
AUN EXISTE • Mitos
Mentiras y...

LIBRE



LA NETA de **este sueño**